Nathalie Cariou

Comment gagner en intelligence financière

Aider les particuliers et les entrepreneurs à s'enrichir et se réaliser, en favorisant leur autonomie financière et en guérissant leur rapport à l'argent. Telle est la vocation pour le moins singulière du cabinet de coaching financier Les Clefs de la Réussite. Rencontre avec sa dirigeante, Nathalie Cariou.

Pourquoi avoir crée un cabinet de coaching en «intelligence financière» ?

Car c'est une compétence qu'on apprend quasiment nulle part ! Certes, les personnes éduquées, bardées de diplômes en économie, connaissent les leviers pour optimiser la gestion quotidienne de leur argent. Un savoir complexe, que je qualifie d'«intelligence financière». Mais outre cette élite, quid de tous ceux, victimes ou désarmés dans leur rapport à l'argent ? Ou encore en difficulté pour faire les bons choix financiers ? J'ai donc créé le cabinet «Les Clefs de La Réussite» pour venir en aide aux personnes soucieuses de créer leur autonomie financière. C'est dire si mon expertise se distingue de celle des conseillers en patrimoine, dédiés à une minorité de privilégiés. En effet, je m'adresse à tous les publics qui n'iront jamais voir de tels experts : pas seulement ceux soucieux de valoriser un héritage perçu, mais aussi les particuliers criblés de dettes, les entrepreneurs qui souhaitent développer suffisamment leur activité pour en vivre, ou tout simplement la majorité silencieuse, ni aisée, ni pauvre, désireuse de changer de mode de vie en s'enrichissant.

Mais comment conseiller des publics si hétérogènes ?

En adoptant pour chaque client, le même angle d'attaque : favoriser le développement d'une relation saine à l'argent. Et pour satisfaire un tel objectif, je prodigue un panel de conseils opérationnels. Comme la mise au point d'un mode d'emploi adapté pour assainir ses finances et surtout gonfler ses revenus. Pour se faire, j'oriente chaque client vers les bons placements immobiliers ou en bourse. Mais surtout, je mise sur le coaching pour travailler, en amont, avec les participants sur un aspect primordial : faire évoluer leur état d'esprit pour les inciter à... investir ! C'est la clé essentielle pour mettre l'argent au service de sa vie. Or en France, on vit dans un climat sécuritaire n'incitant pas à de telles initiatives. Car un seul mot d'ordre domine : «Mettez vos actifs à l'abri !» Lever ces blocages générateurs de frustration est donc mon leitmotiv. Et ce, en permettant au client de dépasser cette logique de conservation pour adopter une vraie stratégie de croissance.

Comment se structure votre offre ?

Outre l'organisation de séminaires portant sur des thématiques variées (vendre et gagner de l'argent sur Internet, comment investir en bourse, etc.), je propose des accompagnements sur la durée pour une meilleure intégration. Notamment des formations de groupe de huit journées réparties sur huit mois. Comme le programme «Envol» dédié aux entrepreneurs qui veulent booster leur business. Ou encore le programme «Liberté» pour les particuliers souhaitant adopter une stratégie personnalisée d'enrichissement. Dans un cas comme dans l'autre, l'idée est de faire évoluer en profondeur sa vision de l'argent pour guérir son rapport à celui-ci. Enfin, je propose du coaching individuel prodiguant des conseils très pratico-pratiques pour mieux gérer ses comptes et régler ses dettes.

LES CLES DE LA REUSSITE en bref

Créer en 2009 par Nathalie Cariou, le cabinet les «Clefs de la Réussite» (www.clefsdelareussite.fr) est une entreprise de formation, de conseil et de coaching financier spécialisée dans le rapport à l'argent, l'intelligence financière, la réussite des entrepreneurs indépendants. Sa vocation : aider les particuliers et les entrepreneurs à s'enrichir, réussir, se réaliser, rêver, et créer leur indépendance professionnelle et financière.